

KIESEL

Partnerbetreuer (m/w/d) Vertrieb Baumaschinen



Stockstadt am Rhein



Abgeschlossene
Berufsausbildung



Vollzeit



Unbefristet



Ihre Aufgaben

Wir suchen deutschlandweit Verstärkung für unser Team.

- Aufbau- und Pflege langfristiger, belastbarer Beziehungen zu Handelspartnern
- Unterstützung der Händler bei der Verbesserung ihrer Vertriebs- und Lagerperformance
- Sicherstellung der Maschinenverfügbarkeit für Handelspartner
- Durchführung von Produktschulungen und Vertriebsunterstützung beim Händler
- Marktbeobachtung, Analyse der regionalen Marktabdeckung und Identifikation von Wachstumspotenzialen
- Präsentation der Marke Kiesel bei Händler-Events, Veranstaltungen und Messen
- Dokumentation von Händlerkontakten und Vertriebsaktivitäten, aktive Nutzung der internen CRM- und Lead-Management-Systeme
- Enge Abstimmung mit Direktvertrieb, Marketing, After-Sales und Finanzierung

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännisch-technische Ausbildung oder Studium
- Erfahrung im Vertrieb oder in Händlerbetreuung, idealerweise im Maschinen- oder Investitionsgüterbereich
- Verständnis für Werkstatt-, Service- und Vermietungsprozesse im Maschinenhandel von Vorteil
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeit
- Analytisches Denken und Marktverständnis
- Digitale Affinität und sicherer Umgang mit CRM-Systemen
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb der betreuten Region

Unsere Benefits



Private
Unfallversicherung



Urlaubsanspruch 30
Tage



Akademie



Großzügige
Reisekostenrichtlinie



Kurze
Entscheidungswege



Kindergartenzuschuss



Betriebliche
Altersvorsorge
(bAV)



Bezahlte
Freistellungen

Haben Sie Fragen?



Anna-Patricia Limberg
Recruiting
T +49 751 50 04 0
karriere@kiesel.net



Moritz Seybel
Recruiting
T +49 751 50 04 0
karriere@kiesel.net

Wir bevorzugen die Bewerbung über unser Bewerbungsformular.
Alternativ können Sie sich auch per Video über WhatsApp Business
unter +49 173 27 99 993 bewerben.



Online anzeigen und
bewerben:

