KIESEL

Vertriebsleiter (m/w/d)

Georgsmarienhütte

Abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium

Vollzeit

Unbefristet



Ihre Aufgaben

- Verantwortung der Vertriebsaktivitäten für Baumaschinen in den Vertriebsregionen der Niederlassungen Aurich, Bremen, Lingen (Ems), Osnabrück
- Erarbeitung von Vertriebsstrategien, Markt- und Wettbewerbsanalysen für dieses Gebiet
- Erstellung der Absatz- und Umsatzplanung für den Vertrieb der Niederlassungen
- Führung und Anleitung der diesen Standorten zugeordneten Verkäufern
- Sicherstellung der Einhaltung der Vertriebsprozesse sowie deren stetige Verbesserung und Weiterentwicklung
- Schulen, coachen und motivieren der Mitarbeiter
- Reporting an die Geschäftsführung

Ihr Profil

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrungen im Vertrieb, vorzugsweise im Außendienst
- Branchenkenntnisse wünschenswert
- Sicherer Umgang mit EDV-Anwendungen
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten
- Reisebereitschaft
- Selbständiges und vertriebsorientiertes Arbeiten
- Teamfähigkeit und Zuverlässigkeit

Unsere Benefits

Private Unfallversicherung

Urlaubsanspruch 30 Tage

Akademie

Großzügige Reisekostenrichtlinie

Kurze Entscheidungswege

Kindergartenzuschuss

Betriebliche Altersvorsorge (bAV)

Bezahlte Freistellungen

Haben Sie Fragen?



Anna-Patricia Limberg
Recruiting

T +49 751 50 04 0
karriere@kiesel.net



Moritz Seybel
Recruiting

T +49 751 50 04 0
karriere@kiesel.net

Wir bevorzugen die Bewerbung über unser Bewerbungsformular.

Alternativ können Sie sich auch per Video über WhatsApp Business unter +49 173 27 99 993 bewerben.

Online anzeigen und bewerben: