

# KIESEL

## Vertriebsleiter (m/w/d)



Georgsmarienhütte



Abgeschlossene  
Berufsausbildung oder  
Studium



Vollzeit



Unbefristet



### Ihre Aufgaben

- Verantwortung der Vertriebsaktivitäten für Baumaschinen in den Vertriebsregionen der Niederlassungen Aurich, Bremen, Lingen (Ems), Osnabrück
- Erarbeitung von Vertriebsstrategien, Markt- und Wettbewerbsanalysen für dieses Gebiet
- Erstellung der Absatz- und Umsatzplanung für den Vertrieb der Niederlassungen
- Führung und Anleitung der diesen Standorten zugeordneten Verkäufere
- Sicherstellung der Einhaltung der Vertriebsprozesse sowie deren stetige Verbesserung und Weiterentwicklung
- Schulen, coachen und motivieren der Mitarbeiter
- Reporting an die Geschäftsführung

### Ihr Profil

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrungen im Vertrieb, vorzugsweise im Außendienst
- Branchenkenntnisse wünschenswert
- Sicherer Umgang mit EDV-Anwendungen
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten
- Reisebereitschaft
- Selbständiges und vertriebsorientiertes Arbeiten
- Teamfähigkeit und Zuverlässigkeit

### Unsere Benefits



Private  
Unfallversicherung



Urlaubsanspruch 30  
Tage



Akademie



Großzügige  
Reisekostenrichtlinie



Kurze  
Entscheidungswege



Kindergartenzuschuss



Betriebliche  
Altersvorsorge  
(bAV)



Bezahlte  
Freistellungen

## Haben Sie Fragen?



**Anna-Patricia Limberg**  
Recruiting  
T +49 751 50 04 0  
karriere@kiesel.net



**Moritz Seybel**  
Recruiting  
T +49 751 50 04 0  
karriere@kiesel.net

Wir bevorzugen die Bewerbung über unser Bewerbungsformular.  
Alternativ können Sie sich auch per Video über WhatsApp Business  
unter +49 173 27 99 993 bewerben.



Online anzeigen und  
bewerben:

