

KIESEL

Sales Manager (m/w/d) für Baumaschinen



Stockstadt am Rhein



Abgeschlossene
Berufsausbildung



Vollzeit



Unbefristet



Ihre Aufgaben

- Beratung und Verkauf von Baumaschinen
- Kundenbetreuung
- Kundenakquise
- Angebotserstellung
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Pflege der CRM-Systeme

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännisch-technische Ausbildung
- Große Affinität zum Vertrieb
- Erste Erfahrungen - sehr gerne aus dem Vertriebsaußendienst von ähnlichen Branchen
- Reisebereitschaft
- Selbständiges und vertriebsorientiertes Arbeiten
- Teamfähigkeit und Zuverlässigkeit

Unsere Benefits



Private
Unfallversicherung



Urlaubsanspruch 30
Tage



Akademie



Großzügige
Reisekostenrichtlinie



Kurze
Entscheidungswege



Kindergartenzuschuss



Betriebliche
Altersvorsorge
(bAV)



Bezahlte
Freistellungen

Haben Sie Fragen?



Anna-Patricia Limberg
Recruiting
T +49 751 50 04 0
karriere@kiesel.net



Moritz Seybel
Recruiting
T +49 751 50 04 0
karriere@kiesel.net

Wir bevorzugen die Bewerbung über unser Bewerbungsformular.
Alternativ können Sie sich auch per Video über WhatsApp Business
unter +49 173 27 99 993 bewerben.



Online anzeigen und
bewerben:

