

KIESEL

Sales Manager (m/w/d) mit Schwerpunkt After Sales



Kleinmachnow



Abgeschlossene
Berufsausbildung



Vollzeit



Unbefristet



Ihre Aufgaben

- Aktive Bestandskundenbetreuung und Neukundenakquise
- Beratung der Kunden und Klärung von technischen Fragestellungen im Bereich After Sales
- Verkauf von Ersatz-, Zubehör- und Verschleißteilen in einem technischen Umfeld
- Gezielte Bedarfsermittlung und Identifikation von Cross Selling Ansätzen des gesamten Leistungsspektrums
- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen im Bereich After Sales

Ihr Profil

- Abgeschlossene technische Ausbildung oder kaufmännische Ausbildung mit sehr gutem technischem Verständnis
- Erfahrung im Bereich von Bau-, Nutz- oder Landmaschinen und deren Ersatzteile sind von Vorteil
- Ausgeprägte Service-, Team-, Dienstleistungs- und Kundenorientierung
- Kommunikationsstark, leistungsbereit und vertriebsorientiert
- Selbständiges, genaues und gewissenhaftes Arbeiten

Unsere Benefits



Private
Unfallversicherung



Urlaubsanspruch 30
Tage



Akademie



Großzügige
Reisekostenrichtlinie



Kurze
Entscheidungswege



Kindergartenzuschuss



Betriebliche
Altersvorsorge
(bAV)



Bezahlte
Freistellungen

Haben Sie Fragen?



Anna-Patricia Limberg
Recruiting
T +49 751 50 04 0
karriere@kiesel.net



Moritz Seybel
Recruiting
T +49 751 50 04 0
karriere@kiesel.net

Wir bevorzugen die Bewerbung über unser Bewerbungsformular.
Alternativ können Sie sich auch per Video über WhatsApp Business
unter +49 173 27 99 993 bewerben.



Online anzeigen und
bewerben:

